

3ª Convención europea de frondosas norteamericanas

El mercado de frondosas en España

Juan Carlos Carrasco
Agente de maderas de Söder

Estados Unidos sigue estando a la cabeza de los países exportadores de madera aserrada de roble a España, por delante de Francia y a pesar de la leve reducción experimentada el primer semestre del año. Francia, por otra parte, sigue siendo liderando las exportaciones de roble en tronco a los aserraderos del norte de España, mientras que los Estados Unidos les suministran chapas de madera y duelas para barriles. Francia y Alemania han aumentado considerablemente sus exportaciones de madera aserrada de haya para la industria del mueble de tal forma que las cantidades totales importadas, tanto en madera aserrada como en tronco, son mayores que las de roble. Esta tendencia podría reducirse debido al 15 % de incremento sufrido por el precio de la madera en rollo en Francia en las subastas de este último otoño.

En cuanto a frondosas tropicales, hay un fuerte crecimiento de las importaciones de madera aserrada de mahogany de Camerún, así como de teca y de obeche provenientes de Costa de Marfil. Sin embargo, la debilidad de los precios y la lentitud en las ventas podrían dar como resultado un descenso de las importaciones de frondosas tropicales africanas durante 1995 y lo mismo podría ocurrirle a las importaciones de mahogany proveniente de Brasil y Asia, lo que sucede normalmente cuando los suministros africanos son suficientes y tienen precios competitivos.

A pesar de la dura reducción de las ventas durante febrero/marzo, sólo un 30 % de los importadores encuestados considera que los

niveles de stock son excesivamente elevados para las necesidades actuales del mercado. Los restantes opinan que tienen el nivel normal necesario para no perder oportunidades comerciales. Desde el lado de los suministradores, se nota una cierta escasez en cuanto al haya, mientras que el roble americano, especialmente el de 5/4" parece ser abundante a tenor de las gran cantidad de ofertas que reciben los compradores. Por esta razón, los importadores son reticentes a comprometerse con grandes volúmenes hasta que puedan ver más claro cómo se desarrolla el mercado, limitándose por el momento a realizar compras con el objeto de tatar huecos. Los recientes informes estadounidenses sobre la reducción del suministro de troncos a los aserraderos así como la disminu-

ción de los troncos en almacén, sugieren que la escasez en el suministro de madera aserrada de roble y de otras especies podría suceder a corto plazo, con el consiguiente efecto sobre las ofertas lo que podría inducir a los importadores a adoptar una política de compras menos conservadora.

En cuanto a la competencia de especies alternativas frente al roble americano, no parece que las maderas de frondosas tropicales puedan ser una amenaza real, más aún, parece que disminuirán en el futuro. El MDF rechapado ya ha acaparado una buena parte del mercado de molduras debido a que sus costes son considerablemente inferiores a los de la madera maciza. Por último tenemos algunas empresas que sólo trabajan con roble francés y que son muy reticentes a desviar parte de sus compras hacia el roble americano.

El consumo ha sufrido debido, principalmente, a la incertidumbre del futuro. Esto ha estimulado enormemente el ahorro, por lo que los más de 10 billones de pesetas acumulados en los bancos proporcionan un enorme potencial que emergerá tan pronto como se restaure la confianza del consumidor, lo que seguramente ocurrirá en breve. El sector de la madera será entonces uno de los más beneficiados por esta mejora general de la economía dadas las grandes necesidades que existen en España en temas de vivienda.

4 Delegación española:

De izquierda a derecha y de arriba abajo:
Sra. de González-Barba, Jose Luis Cervera, John Read, Sra. de Romero, John Read Snr., Juan Carlos Carrasco, Alberto Romero, Juan Manuel Miranda, Juan Ignacio González-Barba, Gloria Pérez de Vargas y Carlos Kasner.