

Entrevista con Mr. Petri Wager. Jefe de la División de Industria Base de ENSO

P - La unidad forestal de la División de Industrias Base además de cortar las 500.000 ha. de bosque propiedad del Grupo también corta otros bosques. ¿Cuál es el volumen que maneja esta unidad?. ¿Con cuantos propietarios debe trabajar o negociar?.

R - El Departamento Forestal de ENSO aprovisionará el año 1995 las siguientes cantidades:

- madera: alrededor de 14-15 millones de m3

- partículas: alrededor de 2 millones de m3

	Millones m3
Bosques privados	8-9
Importación	3,5
Bosques propios	1,5
Otros	1,0

P - Algunos de sus aserraderos están muy cerca de la frontera rusa. ¿Piensa que sería adecuado comprar la madera en Rusia en lugar de en Finlandia?. ¿En este momento los rusos están interesados en vender madera en rollo o por el contrario prefieren elaborarla (aserrarla) en su propio país?.

R - Los rusos impiden la exportación de grandes cantidades de madera en rollo por medio de aranceles de exportación y de otros impuestos. Debido a esto, solo se han realizado pequeñas

operaciones cerca de la frontera.

P - Su aserradero de Honkalahti dispone de una gran capacidad pero, es capaz de ofertar y suministrar de acuerdo con los requisitos y exigencias particulares especificados por sus clientes (dimensiones, secado, cepillado). ¿Estas exigencias crean problemas en el aserradero?. ¿Piensa que la oferta de madera más elaborada es la solución o la tendencia en el futuro?.

R - La División de Aserrado de ENSO, utilizando nuestros aserraderos, es capaz de cumplir con las principales especificaciones o exigencias. En casos especiales obtenemos el apoyo de compañías asociadas. Nuestro equipo de ventas representa, por ejemplo, a Weldwood de Canadá.

P - ¿Piensa que la campaña ecologista acarreará problemas a sus aserraderos?. ¿Cual es la política de su compañía en este tema?.

R - Las campañas ecologistas y sus exigencias conllevan una presión, tanto en la cadena forestal como en la de aserrado; sin embargo, ENSO se adelantó a esas presiones y ya las hemos adoptado en todas nuestras actividades.

P - En su opinión ¿Cual es el nivel tecnológico de los aserraderos de ENSO?.

R - El nivel tecnológico de ENSO es muy competitivo. Nuestros aserraderos más importantes tienen, obviamente, una mayor capacidad de producción y

son más eficaces que la media de los aserraderos escandinavos.

P - ¿En qué áreas (maquinaria, tecnología...) invertirá ENSO en el futuro con objeto de mejorar el rendimiento y la eficiencia de sus aserraderos?.

R - Para satisfacer la siempre creciente demanda, nosotros en la División de Aserrado de ENSO, invertimos en tecnología de aserrado, secado en cámara y clasificación visual.

P - ¿Cual es su opinión sobre los sistemas de aseguramiento de la calidad (ISO-9000) para la industria del aserrado?.

R - Todos los aserraderos de ENSO obtendrán la Certificación de Aseguramiento de la calidad (ISO-9002) durante el año 1995. Al haber obtenido este certificado tres de nuestros aserraderos, ya hemos experimentado que este certificado nos proporciona excelentes facilidades de servicio al cliente y nos garantiza la calidad de todas las operaciones y actuaciones.

P - En su opinión ¿Cómo evolucionará el mercado de madera aserrada en los próximos años?.

R - La globalización de los suministros de los mercados de madera aserrada y de los precios acelerará los cambios en el mercado e incrementará la volatilidad de los precios. Sin embargo, el consumo de madera aumentará, debido a que es un material que se renueva de forma natural y a que, en el aspecto ecológico, es un material con una larga vida útil.