

El Mercado en Norteamérica

Las exportaciones de frondosas de EE.UU., estables en 1994

Las nuevas cifras publicadas por el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos indican que las exportaciones de madera aserrada de frondosas estadounidenses a la Unión Europea se **estabilizaron** en 1994; sin embargo los

productos de valor añadido como las chapas crecieron fuertemente.

Los siete mercados principales, encabezados por Alemania e Italia, supusieron el 92% del valor de los envíos de madera aserrada. Por su parte el valor de las exportaciones de madera aserrada en los mercados menores creció un 16 %.

El ensanchado mercado de la Unión Europea contabilizó en 1994 un 38,5 % del valor de las exportaciones mundiales de madera aserrada y un 55 % de chapa

de madera de frondosas estadounidenses. Volúmenes adicionales de madera de frondosas provenientes en los Estados Unidos se envían a la Unión Europea vía Canadá.

Por primera vez Italia es el principal mercado de madera aserrada de frondosas estadounidenses aunque Alemania sigue siendo el mercado más fuerte si se tienen en cuenta también la madera en tronco y sobre todo la chapa.

«Nosotros creemos») dice Michael Buckley, Director

Europeo de AHEC, «que el crecimiento que están experimentando los productos a medida de maderas de frondosas norteamericanas es también muy fuerte aunque no tenemos aún datos definitivos». El próximo 22 de Mayo habrá una jornada de AHEC sobre productos a medida en Colonia coincidiendo con la feria de Interzum. Para más información:

AITIM
Carlos Kasnei

MERCADOS DE LA UNIÓN EUROPEA Valor (\$000)

Mercados principales	Cuota de mercado de la UE en madera aserrada	Madera aserrada			Chapa		
		1994	1993	%	1994	1993	%
Alemania	20%	85.029	93.810		88.380	69.995	
Italia	20%	87.857	67.812		12.920	7.874	
Reino Unido	14%	60.830	65.837		17.700	14.151	
Belgica/Luxem	14%	60.321	63.880		11.466	8.792	
España	11%	47.484	40.631		14.038	9.393	
Francia	7%	28.466	35.391		1.663	1.666	
Holanda	6%	24.053	26.834		1.423	3.159	
	92%	394.040	394.195	0%	147.590	115.030	+28%
Mercados menores							
Austria		1.202	1.481		3.401	2.855	
Dinamarca		7.229	4.579		1.047	1.100	
Finlandia		4.827	5.592		86	72	
Grecia		4.382	3.676		1.674	3.412	
Irlanda		6.014	5.691		928	625	
Portugal		5.638	4.542		1.054	1.194	
Suecia		7.346	5.900		2.892	1.749	
	8%	36.638	31.461	+16%	11.082	11.007	0%
UE TOTAL		430.678	425.656	+ 1%	158.672	126.037	+26%

CUOTA QUE SUPONE LA UE EN LAS EXPORTACIONES MUNDIALES DE FRONDOSAS (\$000)

	Mundial	UE	Cuota
Madera aserrada	1.118.088	430.678	38,5%
Chapa	286.536	158.672	55 %

Las principales empresas norteamericanas del sector

Weyerbaeuser	3.417
Georgia-Pacific	2.488
Canfor/Sloan	2.455
Louisiana-Pacific	2.000
West Fraser	1.469
Interfor	900
Noranda Forest	867
Mac Millan/Green Forest	850

(Según la producción en 1.993. millones fbm)
(FUENTE: Widman Research)

Las frondosas norteamericanas asumen el reto de la renovabilidad de los bosques

Se han duplicado las especies no tradicionales

Actualmente existen dos factores muy implantados en los mercados de maderas de frondosas: el cambio y la elección.

El primer factor, el cambio, se debe a las presiones medioambientales, a las ingerencias gubernamentales en los países productores y especialmente al desarrollo de los distintos mercados nacionales. También los gustos de los consumidores han sido un elemento conductor de este cambio, cuyo resultado final está siendo una nueva elección.

Elección posible debido a la enorme variedad de especies, procedencias, calidades y características aún disponibles en los mercados mundiales.

El interés de la opinión pública hacia los recursos naturales de frondosas, manifestado en términos tan emotivos como «el bosque tropical», «los bosques autóctonos» ó «los pulmones del planeta» se ha convertido en un elemento completamente nuevo e influyente en las relaciones entre la oferta y la demanda, inicialmente al menos, en los mercados de Europa y Norteamérica.

El dedo acusador ha señalado, a veces correctamente, a los forestales, a las compañías fabricantes de productos forestales y a los gobiernos de los países productores. En muchos casos, la respuesta a esta acusación ha sido muy

positiva y los recursos forestales de frondosas se han visto beneficiados.

Las industrias de maderas de frondosas de todo el mundo son las que tienen que demostrar continuamente que la cadena de la responsabilidad está asegurada mientras no exista otro material alternativo, renovable y de tan mínimo coste energético de producción. La American Hardwood Expon Council (AHEC), por ejemplo, ha asumido el compromiso de equilibrar los recursos naturales de frondosas que de forma renovable se producen en los vastos bosques del este de los Estados Unidos, con su programa de marketing en Europa para cada especie. Esto significa promocionar todas las especies disponibles incluyendo muchas que son escasamente conocidas o que han sido escasamente utilizadas en Europa como el sap gum, cottonwood, tulipwood y muchas otras.

El avance a este respecto hasta la fecha ha sido excelente. El 36 % de los embarcos hacia los siete mercados europeos principales durante 1993 y 1994 fueron de especies no tradicionales, frente a un escaso 18 % de años precedentes.

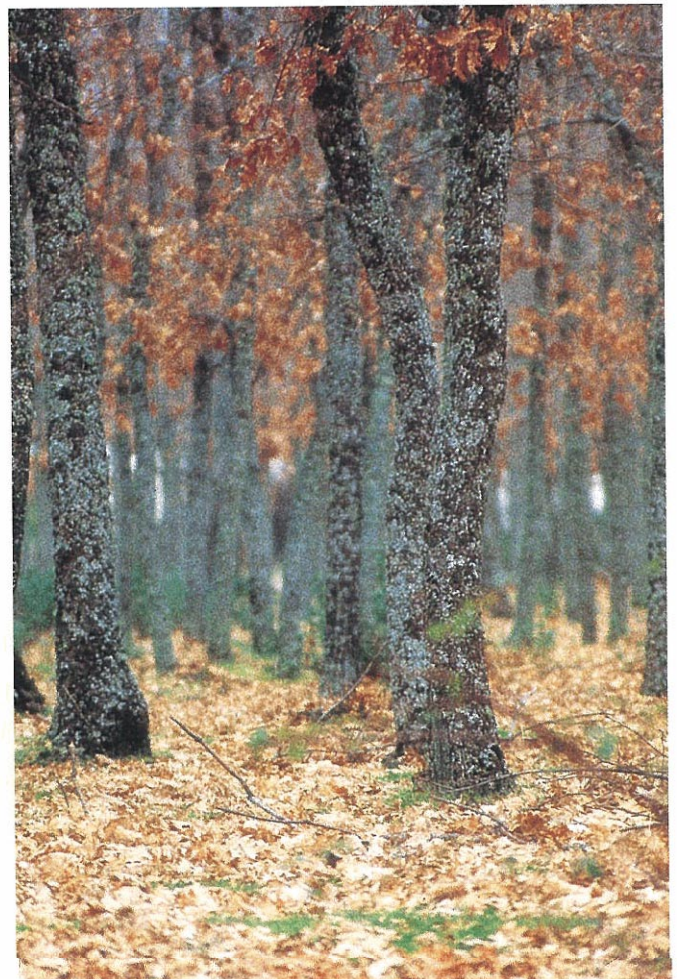
Pero este no es el único reto con el que nos encaramos, ya que por un lado, en el bosque no crecen árboles perfectos, y por otro lado, la industria

estadounidense realiza un aprovechamiento integral de la madera, no eliminando algunas características naturales de ella como ha venido siendo práctica habitual de otros productores de frondosas. Por ejemplo, en ciertos mercados, la albura en el oak y en el cherry podría no ser aceptable, en cambio, en otros, es solicitada ávidamente para el maple, el tulipwood y el ash. La aceptación de las características naturales de cada madera ayuda a utilizarla de una forma más eficiente reduciendo su desperdicio.

Por tanto los diseñadores, prescriptores y fabricantes

son eslabones básicos en la cadena de la responsabilidad, ya que sobre ellos descansa la posibilidad de elegir la calidad y el mejor uso de las características naturales de la madera. Han de ser conscientes del hecho de que en sus manos está la última oportunidad para lograr una utilización más eficaz de los recursos mundiales de frondosas. En el caso de las frondosas estadounidenses, una de las labores de AHEC es la de recordarles de forma continua este mensaje.

Por Michael Buckley



El mercado norteamericana de frondosas CLEARs

Las ventas de madera resinosa aserrada desde Norte América mejoraron en Febrero y los exportadores se mostraron satisfechos con las perspectivas de negocio para primavera

Las ventas de Pino amarillo Saps, Export Prime y fitches a los mercados mediterráneos se mostraron mejor de lo esperado a mediados de Diciembre, si bien disminuyeron a finales de mes y a principios de Enero.

Con stocks a niveles moderados en España y ligeramente superiores en Italia, los exportadores han adelantado que las ventas se harán de acuerdo al consumo efectivo.

Los precios de Export Prime y Saps de una pulgada se han mostrado en general estables, si bien cierto exceso en el suministro en 10 y 12 pulgadas 1-51 8 pulgadas Saps continuaron presionando a la baja los precios de estos items.

Los mercados mediterráneos para pino amarillo Saps, Export Prime y fitches mostraron una tendencia al alza en Febrero. Mientras algunos exportadores manifestaron que las ventas no fueron muy positivas en el Norte de Europa, especialmente en Reino Unido y Alemania, indicaron que las ventas a España se han situado muy por encima de las cifras registradas el año pasado.

Precios para el pino amarillo (F.O.B Puertos del Este y Golfo)

KD SAPS \$

1x4	900-950	5/4x4	-----	1-5/8x4"	-----
1x6	900-945	5/4x6	1.000-1.025	1-5/8x6	\$ 845-900
1x8	1.000-1.030	5/4x8	1.075-1.100	1-5/8x8	895-900
1x10	1.050-1.075	5/4x10	1.050-1.075	1-5/8x10	980-1.000
1x12	1.250-1.300	5/4x12	1.050-1.075	1-5/8x12	980-1.020

FUENTE: Randon Lengths Export. 4/Enero/95)

Precios de pino amarillo a los exportadores (F.O.B Puertos del Golfo y del Este)

1x4	910-950	5/4x4	-----	1-5/8X4"	-----
1x6	900-950	5/4x6	1.050-1.075	1-5/8X6	\$870-925
1x8	1.020-1.050	5/4x8	1.075-1.100	1-5/8X8	915-920
1x10	1.075-1.100	5/4x10	1.075-1.100	1-5/8X10	1.000-1.010
1x12	1.250-1.300				
5/4x12	1.075-1.100	1-5/8X12	980-1.020		

(FUENTE: Random Lengths Export. 1/Marzo/95)

LAS IMPORTACIONES DE FRONDOSAS DESDE ESTADOS UNIDOS A ESPAÑA

MADERA ASERRADA

	VOLUMEN M3			VALOR EXPORTACION		
	ENERO-DICIEMBRE			ENERO-DICIEMBRE		
	1.993	1.994	%	1.993	1.994	%
Roble blanco	62.771	76.079	21	34.543	38.907	13
Roble rojo	2.568	4.097	60	1.606	2.306	44
Fresno	1.575	1.546	-2	942	967	3
Cerezo	1.200	1.887	57	929	1.524	64
Aliso	847	1.483	75	348	637	83
Nogal	292	557	91	274	520	90
Alamo	801	1.088	36	358	448	25
Otras	1.556	2.822	81	1.436	2.174	51
Total	71.610	89.559	25	40.436	47.483	17

MADERA EN TRONCO

Roble blanco	1.982	4.798	142	988	2.302	133
Roble rojo	84	785	835	31	207	568
Aliso	0	176	0	0	59	0
Nogal	918	2.493	172	612	1.411	131
Hicory/Pecan	619	774	25	396	497	26
Maple	47	420	794	12	183	143
Alamo	0	542	0	0	140	0
Total	3.650	9.988	174	2.039	4.799	135

CHAPA	S/D	S/D		9.393	14.038	49
--------------	-----	-----	--	-------	--------	----

Valor en mil \$. FAS. Cantidades en m3. (FUENTE: United States, Department of Agriculture)