

## El mercado nórdico

El fuerte aumento en la producción de los aserraderos nórdicos y la masiva exportación a los países europeos ha llevado a un descenso de precios. Esto ha provocado una carta de protesta de la Federación francesa hacia la Asociación sueca, instando a una limitación de la producción que pueda paliar los efectos negativos de la bajada de precios sobre la industria forestal francesa.

### Ventas finlandesas de madera resinosa aserrada (1000 m<sup>3</sup>)

	Para entrega Total a 31.5.95	Para entrega Total a 31.5.94	%
Reino Unido	860	861	-0.1
Irlanda	73	54	35
Holanda	450	737	-39
Alemania	670	683	-2
Francia	360	439	-18
Dinamarca	445	492	-9
Bélgica	95	118	-19
Suecia	60	45	33
Suiza	37	43	-14
Italia	190	163	17
España	80	50	38
Grecia	80	57	40
Otros Europa	40	52	-23
<b>Total Europa</b>	<b>3.440</b>	<b>3.794</b>	<b>-9</b>
<b>No Europa</b>	<b>960</b>	<b>725</b>	<b>32</b>
<b>Total</b>	<b>4.400</b>	<b>4.519</b>	<b>-3</b>

Hasta finales de Mayo de este año las ventas a España han experimentado un espectacular aumento de alrededor del 38%, con relación al mismo período del año anterior. Esta evolución cabe considerarla aún más positiva teniendo en cuenta el ligero descenso que se ha producido en cuanto al suministro a Europa.

(FUENTE: EUWID N° 29. 19/Julio/95)

Las exportaciones suecas de madera aserrada en 1994 han alcanzado los 10,6 millones m<sup>3</sup>, frente a los 10,1 de 1993. De estas exportaciones, 2,1 millones de m<sup>3</sup> (en 1993, 1,8 millones) han sido de madera cepillada. Los bajos costes de esta elaboración suecos están empujando a muchos aserraderos a llevarlo a cabo para añadir más valor a sus productos.

La falta de competencia de Rusia, por problemas internos, y de Canadá que tenía su producción vendida a los EE.UU. han permitido incrementar sus exportaciones y sobre todo los precios

## Siguió la evolución positiva de la industria del aserrado en Suecia durante 1994

de los productos. Los precios de la madera de exportación ha crecido durante 1994 del orden del 23 % de media.

Las exportaciones crecieron a casi todos los países. Tal vez puede destacarse el incremento a Italia que pasó de 292.000 m<sup>3</sup> en 1993 a 316.000 en 1994, un 8,2% más y su entrada en Japón que llegó a comprar 207.000 m<sup>3</sup> de madera aserrada a Suecia. La producción

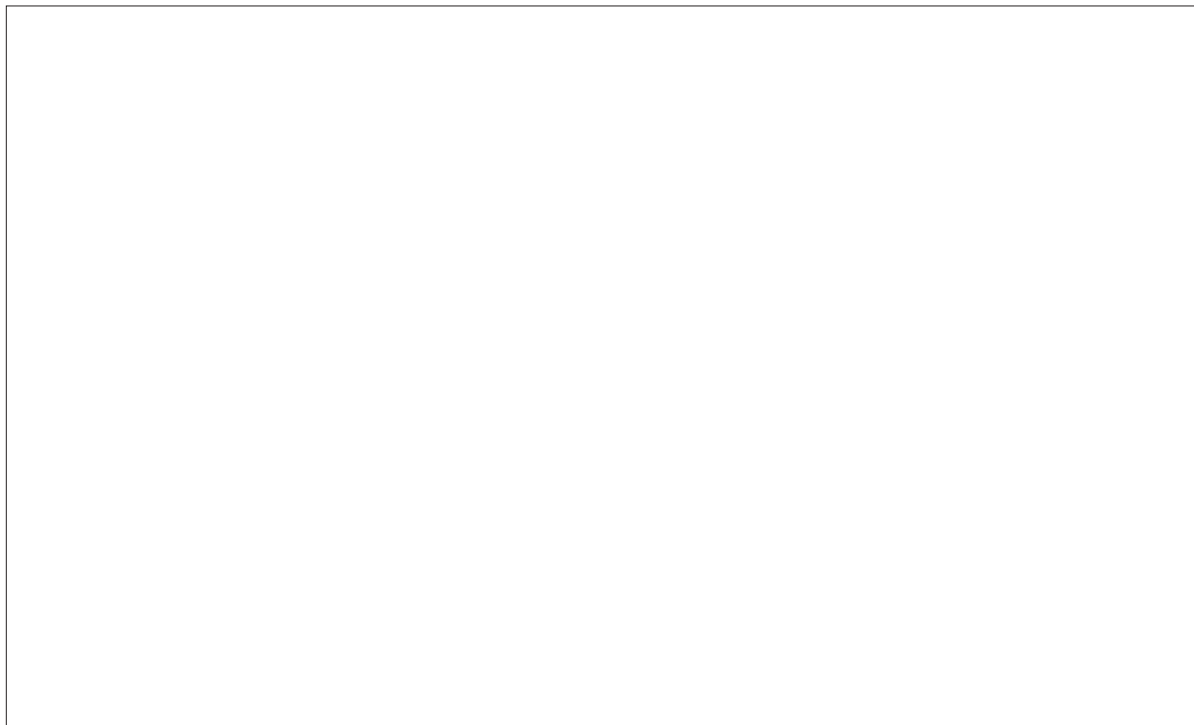
naturalmente creció, pero no de la misma forma en la madera aserrada de pino norte (que creció el 4%) que de abeto (13%). La producción fue de 13,7 millones de m<sup>3</sup>, a pesar de que han estado liberando una parte de su enorme stock a finales de 1993 (800.000 m<sup>3</sup>).

Tal vez el mayor problema que se les presente a los aserraderos suecos en estos próximos años, sea la

competencia interna a causa de las inversiones que produzcan aumentos de capacidad y recrudezca la competencia, aunque juegan con que Rusia y Canadá no serán competidores en los mercados concurrentes durante algunos años y que Japón siga sustituyendo sus acopios de maderas tropicales por maderas de resinosas.

Desde la devaluación de la corona en noviembre de 1992 el crecimiento de las exportaciones ha sido vertiginoso. En volumen un 22% en 1993 respecto del 92 y un 5% en el 94. Los precios han crecido un 4% en el 93 y un 23% en el 94.

## 16 Noticias Mercado



### Ventas finlandesas

#### VENTAS FINLANDEAS DE MADERA RESINOSA ASERRADA (1000 M3)

	Para entrega a		%
	Total a 30/6/95	Total a 30/6/94	
REINO UNIDO	900	1.030	-13
IRLANDA	77	62	24
HOLANDA	510	756	-33
ALEMANIA	720	918	-21
FRANCIA	385	507	-24
DINAMARCA	480	580	-17
BELGICA	105	138	-24
SUECIA	65	53	23
SUIZA	34	48	-29
ITALIA	210	198	6
ESPAÑA	85	72	18
GRECIA	90	68	32
OTROS EUROPA	45	55	-18
TOTAL EUROPA	3.706	4.485	-17
NO EUROPA	1.080	904	19
TOTAL	4.786	5.389	-11

(FUENTE: EUWID N° 35. 30/Agosto/95)

### Ventas suecas

#### VENTAS SUECAS DE MADERA RESINOSA ASERRADA (1000 M3)

País	Para entrega al 30/6		%
	1.995	1.994	
REINO UNIDO	1.443	1.731	-17
DINAMARCA	849	923	-8
NORUEGA	452	395	14
HOLANDA	506	706	-28
BELGICA	78	78	0
FRANCIA	274	343	-20
ALEMANIA	1.064	1.074	-0.9
ESPAÑA	281	261	8
IRLANDA	138	150	-8
SUIZA	32	17	88
ITALIA	210	262	-20
GRECIA	142	140	1
OTROS EUROPA	88	87	1
JAPON	126	131	-4
OTROS NO EUROPA	914	699	31
TOTAL	6.597	6.997	-6

(FUENTE: EUWID N°35. 30/Agosto/95)

## El mercado en Rusia

### Producción de productos de madera en Rusia. Primer trimestre 1995

Cambio 95/94	1.995	1.994	
Madera aserrada (Mill m3)	5.0	5.9	-15%
Madera comercial (Mill m3)	26.7	29.0	-8%
Tablero contrachapado (000 m3)	229	210	+9%
Tablero de partículas (000 m3)	660	786	-16%

### Exportaciones de madera. Primer trimestre 1.995

	1.995		1.994	
	Volumen (000 M3)	Valor Mill US-Dolar	Volumen (000 m3)	Valor Mill US-Dolar
Madera en tronco	2.450	159	3.317	165
Madera aserrada	663	101	905	96
Contrachapado	111	33	128	33

(FUENTE: EUWID N. 29. 19/Julio/95)

## Requisitos para la certificación de la conformidad de las puertas y ventanas que se comercializan en la UE

El Diario Oficial de la Comunidades Europeas, del 14.6.1995, publica una Decisión de la Comisión (95/204/CE) por la cual establece que, entre otros productos, las puertas, ventanas y persianas para certificar su conformidad a las normas armonizadas tienen que seguir uno de los siguientes sistemas:

1.- Cuando el uso previsto sea compartimentación contra incendio se exigirá certificación de conformidad del producto realizado por un organismo autorizado de certificación, sobre la base de:

a) Por parte del fabricante:  
- Control de producción en la fábrica.

- Ensayos complementados de muestras tomadas en fábrica por el fabricante de acuerdo con un plan de ensayos determinado.

b) Por parte del organismo autorizado:

- Ensayo inicial de tipo del producto.  
- Inspección inicial de la fábrica y del control de producción de ésta.  
- Vigilancia, evaluación y autorización permanentes del control de la producción de la fábrica.

Todo esto se refiere a las siguientes características:  
- Resistencia al fuego: integridad y aislamiento.  
- Estanqueidad al paso del humo.  
- Cierre automático.  
- Aptitud para liberar (para los herrajes).

2.- Cuando su uso es cualquier otro ( es decir, para la mayor parte de las puertas y ventanas), el sistema de la certificación de la conformidad será la declaración de la conformidad del producto por el fabricante sobre la base de:  
- Un ensayo inicial de tipo del producto por un laboratorio autorizado.  
- Un control de la producción de la fábrica.

Las características que deben exigirse en el ensayo inicial de tipo del producto son :

- Estanqueidad al agua.  
- Resistencia a la acción del viento.  
- Aislamiento acústico (sólo cuando se exija un rendimiento acústico).  
- Tasa de emisión de sustancias peligrosas.  
- Resistencia térmica.  
- Permeabilidad al aire.