

## El precio de la madera, en el mercado internacional

Recogemos estos comentarios sobre los precios de la madera y tableros aparecidos en la revista «Woodworking Industry» de agosto y septiembre de 1973, por el interés que tiene este tema, sobre todo visto a través de un fuerte mercado de importación como es el inglés.

Continúa el anormal ritmo de la contratación de ventas de madera. Anormal con respecto a las subidas de precios y a la mediana calidad de las partidas que pueden conseguirse de algunas maderas. No obstante, esta anomalía casi puede considerarse ya como tónica normal del mercado.

La situación, una vez transcurrido el verano, parece que tiende a mejorar notablemente en cuanto a la existencia de una oferta suficiente de madera, lo que sin duda frenará la tendencia alcista de los precios. Esta visión optimista de la situación no quiere decir que los precios van a descender en un futuro inmediato, ni siquiera que se mantendrán estables, porque se piensa que las cimas de la cotización de la madera no se ha alcanzado todavía. Lo que parece aproximarse es el momento en que se alcance este máximo en precios, con la consiguiente estabilización.

Se estima que a final del mes de marzo de 1973, los importadores del Reino Unido tenían stock suficiente para todo el año,

y que actualmente los embarques se realizan para el año 1974.

La situación anterior no puede extenderse a la madera de ebanistería o carpintería fina, en la que no se ve fin a la escalada de precios.

Lo más importante de esta situación es la pérdida de importancia del contrato de compra venta para las transacciones de madera. Así, el Gobierno de Yugoslavia ha anunciado subidas de un 37 por 100 en la madera ya contratada, pero no servida, puntualizando que en los futuros contratos es incluirá una cláusula que permitirá la elevación unilateral de los precios, lo que destruye la idea del propio contrato como documento de compromiso. Inicialmente ha habido fuertes protestas de los importadores ingleses, pero parece ser que la necesidad de un suministro de madera les ha hecho claudicar ante estas exigencias.

Las frondosas tropicales, aparte de su elevado precio, presentan el inconveniente de la dificultad de lograr su suministro continuo y en las fechas previstas; por ello en los casos de fuentes de suministro «fiables» su precio es superior a la media para estas especies. Las dificultades en el suministro de estas especies son tales, que en los últimos doce meses se ha duplicado el precio del «Sapelli» y del «utile». La madera «aformosia» ha alcanzado casi el precio de la «teca».

Con respecto a precios para productos derivados de la madera puede decirse que existe tendencia al alza para tableros de fibras, pero esta tendencia es mucho mayor para los tableros aislantes, tanto del sonido como del fuego.

En el mercado inglés, país del que procede esta información, la tónica general es una fuerte demanda de todo tipo de tableros, lo que hace difícil conseguir suministradores capaces de cumplir los plazos de entrega. Esta se refleja en el precio que es necesario pagar para poder asegurar la importación prevista. Esta situación ha beneficiado al tablero contrachapado de Malasia, que puede encontrarse con facilidad y sus precios son estables. El precio del tablero de Israel subió antes del verano un 38 por ciento y el contrachapado de haya de Rumania, el 50 por 100. El tablero contrachapado español también ha experimentado una subida de precio.

A pesar de esta fuerte demanda de productos de madera, no existe tendencia a invertir en nuevas plantas transformadoras, posiblemente por no tener en los medios financieros seguridad de que continúe manteniéndose esta situación. Esta falta de inversión hace que no se satisfaga la demanda completamente, contribuyendo al enrarecimiento del mercado.